

Sie sind eingeladen

Sie erhalten ein Konzentrat aus über 40 Jahren Berufserfahrung, einfach und sofort für Sie umzusetzen. Sie steigern Ihre Ergebnisse um bis zu 78% und haben viel Spaß an Ihrer Arbeit.

Sie erfahren zum Beispiel wie:

- Sie selbst gestalten und nicht fremdbestimmt werden.
- Sie ihre Ziele erreichen und nicht mit einer Dringlichkeitspraxis kämpfen.
- Ihre Prothetik auf Anhieb passt ohne Nachpräparation oder 2. Abformung.
- Sie nicht oder nur Nuancen einschleifen müssen.
- Sie gleich eingliedern können ohne hin und her.
- Ihr Terminplan eingehalten und nicht ständig umgeworfen wird.
- Ihre Arbeitsabläufe stressfrei und verlässlich sind.
- Sie Ihre Patienten von der Ästhetik begeistern und diese Sie deshalb weiterempfehlen.
- Sie hoch wirtschaftliche Ergebnisse verbuchen.
- Sie genug Zeit haben für Wesentliches ...außerhalb der Praxis.

Erleben Sie ganz viel Spaß dabei und Freude an Ihrem wachsenden Erfolg

Nach den Richtlinien der Bundeszahnärztekammer erhalten Sie für die Bausteine 1-3 6 Fortbildungspunkte je Seminartag.

zur Seminarreihe:

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis Baustein 1

Zahnersatz kommt und passt in Spitzenqualität (Teil 1)

Samstag 07.03.2020 • 9:01 – 15:58 Uhr

- Die richtige Zentrik
- Die sichere Kieferrelationsbestimmung
- Wichtige praxisrelevante Angaben auf präzisen Modellen
- Prothetische Planung ist Alles - ohne Planung ist Alles nichts
- Kommunikation zwischen Patient, Zahnarzt und Labor
- Treffsicheres Preisangebot
- Erwartungshaltungen erfüllen
- Gesichtsbogen und Clinometer - Sinn und Zweck
- Organisation und Arbeitsweisen im Labor - die Qualität wird deutlich
- Fehlervermeidung - Fehlermanagement
- Tipps und Ideen zur Steigerung der Wirtschaftlichkeit
- Ihre Fragen



Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Vorschau:

Bitte halten Sie sich schon jetzt für folgende Veranstaltungen Termine frei:

Abrechnungsseminar mit Birgit Sayn

Von der implantatgetragenen Prothese über Cover Denture bis zur Nylonprothese

Mittwoch 25. März 2020 • 14:01 -18:29 Uhr

Wie Sie Ihren Patienten überzeugen

Argumentation, Nutzentreppe, Preispräsentation, Einwand Technik, Abschluss mit B. Helbig.

Mittwoch 06. Mai 2020 • 14:02 -17:59 Uhr

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis Baustein 2

Zahnersatz kommt und passt in Spitzenqualität (Teil 2)

Samstag 20. Juni 2020 • 9:03 -15:59 Uhr

CMD mit Marcel Hoheisel

Samstag 12. September 2020 • 9:02 -16:06 Uhr

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis Baustein 3

Betriebswirtschaftliche Aspekte und Marketing in der Zahnarztpraxis

Samstag 14. November 2020 • 8:59 -15:55 Uhr

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis Baustein 4

Individuelles, praxisbezogenes Coaching am konkreten Fall

Termine nach Vereinbarung

Sie sind eingeladen

Die Entstehungsgeschichte dieser Seminarreihe:

Schon bald nach der Gründung des Labors im Dezember 1992 wurde deutlich, dass z.B. einige Materialien, Techniken und Arbeitsabläufe im Labor und in vielen Praxen, besonders bei unerfahreneren Zahnärzten (innen) nicht zu wirklich guten Ergebnissen in Qualität und Wirtschaftlichkeit führen konnten.

Einige für die Selbstständigkeit essentielle Kenntnisse werden bis heute weder auf Universitäten noch auf Meisterschulen gelehrt.

Schulduweisungen halfen weder dem Techniker noch dem Zahnarzt weiter. Viel Geld wurde durch aufwendiges Nacharbeiten und Neuanfertigungen verbrannt und Spaß machte das für beide Seiten schon gar nicht.

Learning by doing und viele Fortbildungen erweiterten schnell den Wissensstand.

Im Labor gilt das Motto "Alles was die Qualität erhöht und Arbeitszeit spart muss umgesetzt werden". Das führt automatisch zu einem ständigen Verbesserungsprozess.

Die Idee, die Probleme offensiv mit internen Fortbildungen anzugehen, begann ich mit einfachen Mitteln umzusetzen.

Die Skripte tippte ich mit Schreibmaschine auf Papier, kopierte sie auf Folien, warf sie in der Fortbildung mit einem Overheadprojektor an die Wand und besprach die Inhalte mit den Teilnehmern.

zur Seminarreihe:

Damals lud ich Assistenten und junge Praxisgründer zu den Fortbildungen ein. Alles Schnee von gestern. Heute können Sie die Präsentation auf PowerPoint erleben und es sind Zahnärzte aller Altersgruppen als Teilnehmer vertreten.

Sie profitieren von der Essenz aus über 40 Jahren Erfahrung und vielen Fortbildungen.

Mit hunderten von Zahnärzten habe ich gearbeitet und die erfolgreichsten Methoden für Sie herausgearbeitet.

Verständlich und nachvollziehbar können Sie die Inhalte sofort am nächsten Tag umsetzen. Aus der Praxis für die Praxis! Steigern Sie Ihre Ergebnisse um bis zu 78%!

Ich freue mich auch Sie im Seminar begrüßen zu dürfen!

Ihr Referent
Bernd Helbig ZTM

Schulungszentrum:

helbig
zahnästhetik



Landgraf-Philipp-Straße 25
34613 Schwalmstadt-Ziegenhain
Tel. 06691 929195 • Fax 06691 929196
info@helbigzahnaesthetik.de
www.helbigzahnaesthetik.de

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zur Fortbildung an:

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Baustein 1

Zahnersatz kommt und passt in Spitzenqualität (Teil 1)

Samstag 07.03.2020 • 9:01 – 15:58 Uhr

Sie investieren nur 98 € incl. MwSt. pro Person, für Assistenten nur 78 € incl. MwSt. Inclusive Getränke und Verpflegung. Jede/r Teilnehmer/in erhält ein Zertifikat.

Name: _____

Name: _____

Name: _____

Name: _____

Unterschrift/Praxisstempel:

Bitte faxen an: 06691-929196
oder per E-Mail: info@helbigzahnaesthetik.de